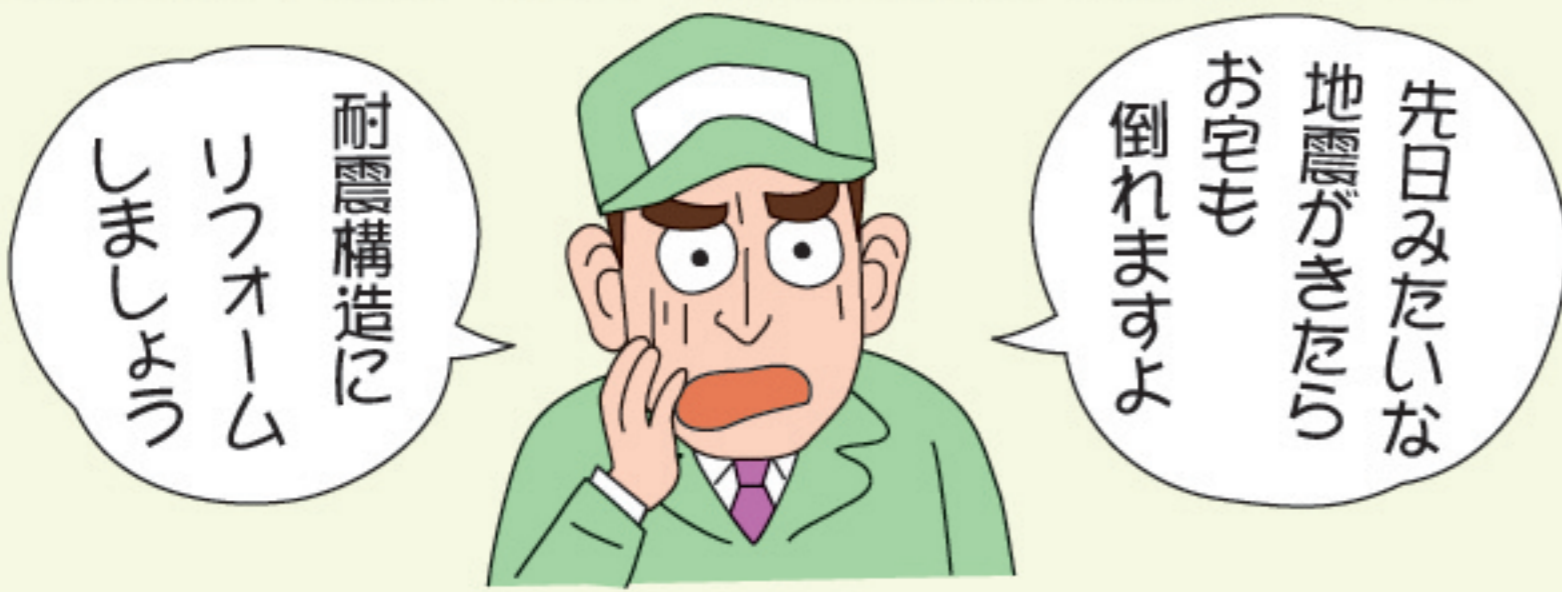


## 便乗商法

話題になっているイベントや事件・災害等に乗じて、利益を得ようとする商法です。デマに惑わされず自治体等から発表される正確な情報を得ることが大事。



- 例 ● 保険金でできると偽った屋根のリフォーム ● オリンピック関連事業への投資 など

## 催眠(SF)商法

健康講座やオトリ商品を使って高齢者等を集め、巧妙な話術と群集心理で一種の催眠状態にして、高額な商品売りつけます。



- 例 ● 羽毛布団などの寝具 ● 鍋などの調理器具 ● 健康器具 など

## マルチ商法

「人を誘って入会させれば絶対に儲かる」という誘い文句で入会させ商品を購入させる商法。被害にあうだけでなく、自分が加害者になってしまうこともあります。



## 訪問購入(押し買い)

突然訪問し、指輪などの貴金属を、不当に安い価格で、強引に買い取る商法です。断っても簡単には引き下がらないので、初めから話を聞かないこと。



- ※電話で「古着など何でも買い取る」と言って来訪する貴金属の買い取りにも注意

# 消費者ホットライン 《局番無し3桁》 ☎188 (イヤヤ!)

## アポイントメントセールス

「〇〇が当たった」などと電話をかけて営業所等へ呼びだし、高額な商品やサービスを契約させます。



- 例 ● 会員権 ● ジュエリー ● 学習教材 など

## 展示会商法

電話、チラシなどで展示会場に誘い込み、購入を断りにくい雰囲気にして商品売りつけます。



- 例 ● 絵画 ● 着物 ● ジュエリー など

## お試し購入

テレビやチラシ等で、「初回限定価格」「お試し購入」などと宣伝し、初回のみ安く販売しますが、その後解約しようとしても複数回の購入などの様々な条件がついています。



- 例 ● 健康食品 ● サプリメント ● 化粧品 など

## かたり商法

公的機関や有名企業の職員になりすまして訪問し、「義務になった」「法律が変わった」等の言葉でまどわして、商品やサービスを売りつけます。



- 例 ● 消火器 ● 火災報知器 ● 浄水器の販売 ● 排水管の清掃 など