

別記様式（第4条第1項関係）

スタートアップオーディション in YOKOSUKA 応募申込書

個人申込用

申込日（西暦）		年		月		日
---------	--	---	--	---	--	---

（あて先） （公財）横須賀市産業振興財団 理事長

私は、公益財団法人横須賀市産業振興財団スタートアップオーディション実施規定に基づき応募します。

①	氏名							
②	氏名ふりがな							
③	生年月日	西暦		年		月		日
④	住所	郵便番号		－				
⑤	電話番号①（日中連絡が取れる番号）		－		－			
	電話番号②（必要があれば記載）		－		－			
⑥	メールアドレス①							
	メールアドレス②（必要があれば記載）							

※以下 欄に✓または質問事項への回答をご入力ください

【本人同意欄】

①	横須賀市が、応募者に賦課された横須賀市税に滞納が無いことを横須賀市納税課へ照会すること
②	横須賀市が、横須賀市暴力団排除条例第8条に基づき、応募者が暴力団又は暴力団員でないことを確認するため、「スタートアップオーディション in YOKOSUKA応募申込書」に記載された情報を、神奈川県警察本部等に照会すること
	私は、上記①・②の各事項について同意します ← 同意の場合は✓してください（同意いただけない場合は応募を遠慮願います）

【アンケート】 スタートアップオーディション in YOKOSUKAを何で知りましたか？（複数回答可）

<input type="checkbox"/>	①	横須賀市産業振興財団HP	
<input type="checkbox"/>	②	横須賀市産業振興財団SNS	
<input type="checkbox"/>	③	横須賀市産業振興財団からの案内（メール等）	
<input type="checkbox"/>	④	横須賀市HP	
<input type="checkbox"/>	⑤	横須賀市SNS	
<input type="checkbox"/>	⑥	スタートアップオーディション in YOKOSUKA募集チラシ	
<input type="checkbox"/>	⑦	知人からの紹介	
<input type="checkbox"/>	⑧	貸オフィス・コワーキングスペース	その場所は？ <input type="text"/>
<input type="checkbox"/>	⑨	自治体・支援機関等からの紹介	紹介元は？ <input type="text"/>
<input type="checkbox"/>	⑩	その他	どういった経緯で知りました？ <input type="text"/>

別記様式（第4条第1項関係）

スタートアップオーデション in YOKOSUKA 応募申込書
法人申込用

申込日（西暦）		年		月		日	
---------	--	---	--	---	--	---	--

（あて先） （公財）横須賀市産業振興財団 理事長

私は、公益財団法人横須賀市産業振興財団スタートアップオーデション実施規定に基づき応募します。

①	法人名						
②	代表者役職名						
③	代表者氏名						
④	本店所在地	郵便番号		-			
⑤	電話番号		-		-		
⑥	メールアドレス						
⑦	担当者連絡先（代表者と異なる場合）						
⑧	担当者氏名						
⑨	担当者電話番号		-		-		
⑩	担当者メールアドレス						

※以下 欄に✓または質問事項への回答をご入力ください

【本人同意欄】

①	横須賀市が、応募者に賦課された横須賀市税に滞納が無いことを横須賀市納税課へ照会すること	
②	横須賀市が、横須賀市暴力団排除条例第8条に基づき、応募者が暴力団又は暴力団員でないことを確認するため、「スタートアップオーデション in YOKOSUKA応募申込書」に記載された情報を、神奈川県警察本部等に照会すること	
	私は、上記①・②の各事項について同意します	
← 同意の場合は✓してください（同意いただけない場合は応募を遠慮願います）		

【アンケート】 スタートアップオーデション in YOKOSUKAを何で知りましたか？（複数回答可）

<input type="checkbox"/>	①	横須賀市産業振興財団HP	
<input type="checkbox"/>	②	横須賀市産業振興財団SNS	
<input type="checkbox"/>	③	横須賀市産業振興財団からの案内（メール等）	
<input type="checkbox"/>	④	横須賀市HP	
<input type="checkbox"/>	⑤	横須賀市SNS	
<input type="checkbox"/>	⑥	スタートアップオーデション in YOKOSUKA募集チラシ	
<input type="checkbox"/>	⑦	知人からの紹介	
<input type="checkbox"/>	⑧	貸オフィス・コワーキングスペース	その場所は？ <input type="text"/>
<input type="checkbox"/>	⑨	自治体・支援機関等からの紹介	紹介元は？ <input type="text"/>
<input type="checkbox"/>	⑩	その他	どういった経緯で知りました？ <input type="text"/>

2024年度 スタートアップオーディション in YOKOSUKA
役員等氏名一覧表

2

申込者名（企業・団体名）	
--------------	--

作成日	令和	年	月	日
-----	----	---	---	---

役職名	氏名	よみがな	生年月日（和暦）	住所
<small>(代表者)</small>			年 月 日	
			年 月 日	
			年 月 日	
			年 月 日	
			年 月 日	
			年 月 日	
			年 月 日	
			年 月 日	
			年 月 日	
			年 月 日	

(注) 「役員等とは、商業登記簿謄本に記載の役員（代表取締役、取締役、監査役等）とします。

団体名	
役職	
代表者氏名	

※「1 事業名称」「2 アピールポイント」以外は文字数制限を設けておりませんので、
必要に応じて各項目の行数・頁数を増減してください。

3

事業計画書

申込者（個人・企業・団体名）：

<p>1 事業名称</p> <ul style="list-style-type: none">● 応募する事業計画の名称・タイトルを 30 字未満 で記入してください <p>例 横須賀市内での創業件数増加を応援する事業</p>
<p>2 アピールポイント</p> <ul style="list-style-type: none">● 応募する事業のアピールポイントを 30 字程度 で記入してください <p>例 創業相談のプロが応援！創業して「すぐに結果を出す」アドバイスの出来る支援窓口を開設</p>
<p>3 事業概要</p> <ul style="list-style-type: none">● 応募する事業の概要を記入してください（記入は「どこで」「何のために」「どうやって」「誰が」「何を」実施するか記入してください● 「いつ」については「6 実現可能性 (2)」でタイムスケジュールを記入いただきます <p>【どこで事業を行いますか？ (Where)】</p> <p>※注意※ 事業実施場所は必ず横須賀市内のいずれかの場所を含めてください</p> <p>【何のために事業を始めますか？ (Why 事業を始める動機・目的等)】</p> <p>【どうやって事業を実現させますか？ (How 実現させるための進め方等)】</p> <p>【誰が事業を進めますか？ (Who 事業実施体制・役割分担等)】</p> <p>【事業で何を始めますか？ (What 開発・販売・提供サービス等)】</p>

※「1 事業名称」「2 アピールポイント」以外は文字数制限を設けておりませんので、必要に応じて各項目の行数・頁数を増減してください。

<p>4 新規性、独創性、優位性【評価項目】</p> <ul style="list-style-type: none">● 【新規性】 応募する事業が既存事業と比較してどんな点で新しいのか、又は、何が新たな取り組みなのかを記入してください● 【独創性】 応募する事業の特徴的な部分、明らかに異なる独創的（オンリーワン）な部分を記入してください● 【優位性】 応募する事業の明確な強み、類似事業と比較した差別化ポイント、優位となる点を記入してください
<p>【新規性】</p> <p>【独創性】</p> <p>【優位性】</p>
<p>5 実現可能性 (1)【評価項目】</p> <ul style="list-style-type: none">● 応募する事業が計画どおり実施できる根拠（ターゲット・人脈・経験・知識・資格・許認可・ノウハウ・意欲・技術・市場規模・マーケット調査・立地・資金・情報など）を記入してください
<p>6 実現可能性 (2)【評価項目】</p> <ul style="list-style-type: none">● 応募事業の実施完了（最長で 2026 年 2 月 28 日）までの事業スケジュールを記入してください <p>例 2024 年 11 月 SNS を活用し、クラウドファンディング募集開始</p> <p>例 2024 年 12 月 クラウドファンディング募集締切</p> <p>例 2025 年 1 月～3 月 申込専用サイトをオープンさせ、オンラインイベント開催 (定員 60 名)</p> <p>例 2025 年 4 月 市内汐入町にて〇〇（商品名）の試食会とアンケート調査を実施予定</p> <p>例 2025 年 7 月 市内汐入町にて〇〇（商品名）の販売を開始、応募事業の実施完了</p> <p>※記入例のように、いつ・どこで・何を・どのように実施するか（実施場所・実施方法・販売方法など）を事業実施完了まで月単位で、記入例に従い記入して下さい。</p>
<p>応募事業実施完了予定年月日：</p> <p>※上記記載完了予定日は進捗状況により 2026 年 2 月 28 日まで延長することが可能です。</p>

※「1 事業名称」「2 アピールポイント」以外は文字数制限を設けておりませんので、必要に応じて各項目の行数・頁数を増減してください。

7 収益性【評価項目】
● 別紙④および⑤「資金計画・収支計画」で評価しますので、作成してください
8 継続性、成長性【評価項目】
● 【継続性】 応募事業が長く続けていくことが可能な理由（ニーズ調査実施・一過性ブームでないこと・安定供給ができる体制が整っていること・顧客の囲い込み戦略が練られている・事業 PR 方法に工夫がある等）を記入してください
● 【成長性】 応募事業が市場の見通し等から考え、成長できる可能性（市場拡大が分かるデータ・将来のビジョン等）および事業実施完了後から3年程度の事業スケジュールを記入してください
※事業スケジュールについては、いつ・どこで・何を・どのように実施するか（実施場所・実施方法・販売方法など）を記入して下さい
【継続性】
【成長性】

個人申込用 収支計画・資金計画（本オーデション応募事業分のみ）

4

(単位：円・消費税込価格・マイナスは△表示・該当が無い項目は0を記入・保護されているセルは計算式入力済)

申込者（個人名）	
事業開始予定年月日	

収支計画（個人用）		1年目	2年目	3年目
① 売上高				
※①売上高根拠（積算内訳）を 文字で記載 してください 単価および値段を決めた理由 客数・売却見込数の計算理由 営業日数・営業時間・回転数・席数・店舗面積・稼働時間・供給可能 量・対応人数・高付加価値理由など「売上予想金額をどのように計算し たかの詳細」をお示しください。				
② 売上原価（仕入・材料費・外注費等の合計）				
③ 売上総利益（算出方法：①－②）		0	0	0
販売管理費	④ 人件費 （うち経営者分）			
	雇用人数（パート・アルバイト含）	名	名	名
	⑤ 地代家賃			
	⑥ 広告宣伝費			
	⑦ 他（水道光熱費・交通費・委託料・手数料・利息・減価償却費等）			
⑧ 販売管理費合計（算出方法：④から⑦合計）		0	0	0
⑨ 営業損益（算出方法：③－⑧）		0	0	0
⑩ 営業外収入（設備売却金・補助金等）				
⑪ 営業外損失（借入利息・株式売却損・損害補償金等）				
⑫ 経常利益（算出方法：⑨＋{⑩－⑪}）		0	0	0

(単位：円・消費税込価格・マイナスは△表示・該当が無い項目は0を記入・保護されているセルは計算式入力済)

資金計画（個人用）		事業開始時点	1年目	2年目	3年目
収入	⑬ 事業からの収入（＝⑫）		0	0	0
	⑭ 借入金				
	⑮ 自己資金・既存事業等からの投入資金				
	⑯ その他収入（1年目以降＝⑩）				
⑰ 収入合計（算出方法：⑬から⑯合計）		0	0	0	0
支出	⑲ 創業費（創業までの経費・設備投資合計額）				
	⑱ 借入金返済（元金）				
	⑳ その他支出（1年目以降＝⑪）				
㉑ 支出合計（算出方法：⑲から㉑合計）		0	0	0	0
㉒ 収支合計（算出方法：⑰－㉑）		0	0	0	0
㉓ 年初資金残高（1年目以降：前年末資金残高＝㉒）			0	0	0
㉔ 年末資金残高（事業開始日＝㉒ 1年目以降：㉒＋㉒）		0	0	0	0

※⑬および㉔の数値がマイナスになることはありません

⑬および㉔の数値が必ずプラスになるように数値計画を作成してください

法人申込用 収支計画・資金計画（本オーデション応募事業分のみ）

4

(単位：円・消費税込価格・マイナスは△表示・該当が無い項目は0を記入・保護されているセルは計算式入力済)

申込者（法人・団体名）	
事業開始予定年月日	

収支計画（法人用）		1期目	2期目	3期目
① 売上高				
※①売上高根拠（積算内訳）を 文字で記載 してください 単価および値段を決めた理由 客数・売却見込数の計算理由 営業日数・営業時間・回転数・席数・店舗面積・稼働時間・供給可能 量・対応人数・高付加価値理由など「売上予想金額をどのように計算し たかの詳細」をお示しください。				
② 売上原価（仕入・材料費・外注費等の合計）				
③ 売上総利益（算出方法：①－②）		0	0	0
販売管理費	④ 人件費 （うち経営者分） 雇用人数（パート・アルバイト含）	名	名	名
	⑤ 地代家賃			
	⑥ 広告宣伝費			
	⑦ 他（水道光熱費・交通費・委託料・手数料・利息・減価償却費等）			
	⑧ 販売管理費合計（算出方法：④から⑦合計）	0	0	0
⑨ 営業損益（算出方法：③－⑧）		0	0	0
⑩ 営業外収入（設備売却金・補助金等）				
⑪ 営業外損失（借入利息・株式売却損・損害補償金等）				
⑫ 経常利益（算出方法：⑨＋{⑩－⑪}）		0	0	0

(単位：円・消費税込価格・マイナスは△表示・該当が無い項目は0を記入・保護されているセルは計算式入力済)

資金計画（法人用）		応募事業に関する 資金調達について	1期目	2期目	3期目
収入	⑬ 事業からの収入（＝⑫）		0	0	0
	⑭ 借入金				
	⑮ 既存事業等からの投入資金				
	⑯ その他収入（1年目以降＝⑩）				
⑰ 収入合計（算出方法：⑬から⑯合計）		0	0	0	0
支出	⑱ 投資額				
	⑲ 借入金返済（元金）				
	⑳ その他支出（1年目以降＝⑪）				
㉑ 支出合計（算出方法：⑱から㉑合計）		0	0	0	0
㉒ 収支合計（算出方法：⑰－㉑）		0	0	0	0
㉓ 年初資金残高（1期目以降：前年度末資金残高＝㉒）			0	0	0
㉔ 年度末資金残高（事業開始時点＝㉒ 1期目以降：㉓＋㉒）		0	0	0	0

※⑬および㉔の数値がマイナスになることはあり得ません

⑬および㉔の数値が必ずプラスになるように数値計画を作成してください